

Unabhängige Beratung – was heisst das eigentlich?

Wir beraten unsere Mandanten unabhängig, neutral und objektiv.

Das bedeutet vor allem: Über den gesamten Beratungsprozess – von der Erstkonsultation und der gemeinsamen Zielabstimmung bis hin zur Umsetzung der erarbeiteten Lösungen in die betriebliche Praxis – verstehen wir uns nur allein *Ihren* unternehmerischen Interessen verpflichtet.

Unsere Handeln ist stets davon bestimmt, auf Grundlage unserer fachlichen, wohlbegründeten Einschätzung die für *Ihr* Unternehmen und *Ihre* Ziele bestmöglichen Lösungen zu finden. Jegliche Einflussnahme von dritter Seite auf unsere Empfehlungen ist dabei vollkommen ausgeschlossen.

Know-how aus der Praxis – Auf den Punkt gebracht

Zu zahlreichen branchenspezifischen Themen führen wir regelmäßig Fachseminare durch, deren Termine auf unserer Website www.grc-ub.de bekannt gegeben werden.

Und im Rahmen unserer kleinen Reihe »Stichwort« bieten wir prägnant formulierte Kompaktinformationen zu einer Vielzahl typischer Fragestellungen – von der Existenzgründung bis zur Unternehmensnachfolge. Die kontinuierlich ergänzten und aktualisierten Infos stehen zum Download im PDF-Format ebenfalls auf unserer Website zur Verfügung.



Gördes, Rhöse & Collegen
Unternehmensberatung GmbH
Hannover · Berlin

Karl-Wiechert-Allee 1d 30625 Hannover Ruf 0511.544456-0 Fax 0511.54 44 56-19	Nußbaumallee 27a 14050 Berlin Ruf 030.301059-50 Fax 030.301059-58
---	--

info@grc-ub.de
www.grc-ub.de

Mitglied im Bund
Deutscher Unter-
nehmensberater
BDU e.V.



Gördes, Rhöse & Collegen
Unternehmensberatung GmbH
Hannover · Berlin

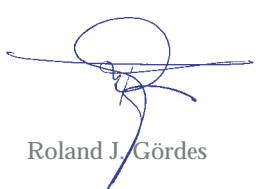
Gemeinsam
Herausforderungen meistern,
neue Ziele erreichen

Was können wir für Sie tun?

Als inhabergeführte Beratungsgesellschaft begleiten wir mittelständische Unternehmer und Unternehmen unabhängig, neutral und objektiv bei der Verbesserung ihrer Geschäftsprozesse, Führungskonzepte und betrieblichen Strukturen. Gemeinsam mit unserem Mandanten erarbeiten wir die jeweilige Aufgabenstellung, legen die zu erreichenden Ziele fest und betreuen effektiv die praxisgerechte, dauerhaft wirkungsvolle Umsetzung der individuell entwickelten Lösungen in den betrieblichen Alltag.

Die Anlässe, aus denen wir als Berater hinzugezogen werden, sind vielfältig und reichen von der punktuellen Krisenintervention bis zur langfristigen strategischen Neuausrichtung eines Unternehmens. In jedem Fall aber ist unsere Arbeitsweise dadurch gekennzeichnet, dass wir durch sorgfältige Analyse vorhandene Stärken, Ressourcen und Potenziale des jeweiligen Betriebs herausarbeiten, sie für die gebotene Problemlösung nutzbar machen und den Umsetzungsprozess in die betriebliche Praxis kompetent unterstützen.

»Nach dem Spiel ist vor dem Spiel«: Was für die Welt des Fußballs gilt, trifft auch häufig auf unsere Beratungstätigkeit zu. Deshalb stehen wir Ihnen nach Abschluss eines projektbezogenen Auftrags jederzeit als Ansprech- oder Sparringspartner zur Verfügung – um gemeinsam neue Ziele zu erreichen.



Roland J. Gördes



Hansjörg Rhöse



Foto: Karsten Davidleit

Die geschäftsführenden Gesellschafter Roland J. Gördes und Hansjörg Rhöse mit ihrem eingespielten Team

Erfahrungswerte – unser Branchen-Know-How

Vom ursprünglichen Ansatz verstehen wir uns als branchenübergreifender Funktionenberater für alle Fragestellungen der finanziellen Unternehmensführung. Für die Geschäftsleitung sind wir damit der erste Ansprechpartner für alle kaufmännischen Fragen.

Aufgrund der langjährigen Marktpräsenz ergeben sich aus konkreten Projekten Erfahrungen in den verschiedensten Branchen. Referenzprojekte unterlegen unseren Anspruch.

Was können Sie für uns tun?

Qualifizierte Unternehmensberatung ist ein Prozess, der auf beiden Seiten Vertrauen und die Bereitschaft, sich aufeinander einzulassen, erfordert. Den Auftrag, den Sie uns erteilen, können wir umso erfolgreicher durchführen, je vorbehaltloser Sie uns – wenn auch zeitlich begrenzt – als Teil Ihres Teams akzeptieren.

Wir wissen, dass dies nicht immer ganz einfach ist, denn mitunter bleibt es bei unserer Aufgabe nicht aus, dass wir auch Unangenehmes offen ansprechen müssen.

Aber schließlich engagieren Sie uns ja nicht dafür, dass wir Ihr Unternehmen durch die »rosa Brille« betrachten; Sie haben sich vielmehr dafür entschieden, gemeinsam mit uns Herausforderungen zu meistern und neue Ziele zu erreichen.

Und der erste Schritt dorthin ist damit getan, sich wechselseitig als verlässliche Partner zu verstehen.